

「しんどい」「つらい」がなくなる

図入りでやさしくわかる 営業テクニック106選

特徴1

基本からアプローチ、商談、モチベーション管理、ストレス対処法まで、あらゆる営業にとって有益なテクニックを余すところなく紹介

特徴2

「イエス・セット法」「Will-Can-Mustの法則」「タイムマシン法」など、106のテクニックが見開き形式でビジュアル的にわかる!

