人の行動には
必ずワケがある。
「1%の人気店」と「99%の普通の店」を分かつ
「飲食の行動心理学」を学べば、
あなたの店も人気店にすぐ変わる！
1%の人だけが知っている飲食の行動心理学
氏家秀太
パスタは黒いお皿で出しなさい。
予約が殺到する秘密
"外食"の見方が劇的に変わる！
『パスタは黒いお皿で出しなさい。』氏家秀太
日本実業出版社